



# 南通婚庆

总第三期

主办：南通婚庆行业协会秘书处

2014年2月20日

地址：世纪大道375号电子商务产业园B座5楼 网址：[www.ntwta.org](http://www.ntwta.org) 电话：0513-81193383

## 南通婚庆行业协会第一次会长会议 会议纪要

南通婚庆行业协会第一次会长会议于12月19日下午13时，在江苏圣果葡萄酒业有限公司召开。出席会议的有南通婚庆行业协会会长、执行会长、名誉会长、会长单位代表及特邀嘉宾。



与会同志先后参观了江苏大富豪啤酒有限公司和江苏圣果葡萄酒业有限公司。会议通报了网络建设、信息管理、会员发展等方面的工作情况，分析了婚庆行业的现状，研究了协会的工作计划。

会长陈军主持会议，并提出：协会的发展首先要抓好基础工作，掌握新人的信息，完善信息数据库，搭建好平台，为婚礼提供一站式服务。以“传播婚礼文化，倡导文明服务，引领时尚婚礼”为宗旨，借助新闻媒体广泛宣传工作；第二，抓整合，造航母。整合南通优秀的婚庆企业，形成婚庆服务产业链。联合有实力的核心企业，组建经济实体。陈军建议协会推出“一卡通”服务，由协会推荐





婚庆公司、婚庆礼品、婚纱摄影、婚宴酒席，坚持一条龙婚庆服务；第三，抓活动，造亮点。协会要多举办活动，学习苏州、上海的婚博会，把成功的模式引进来，为南通开展婚博会打好基础。要吸纳更多的优秀企业产品，选择好营

销地点，举办好特色活动，扩大影响力，吸引客户。

名誉总会长、原南通市副市长崔印能讲话中提出：“什么是行业协会？协会是一个行业组织，它需要行规加强行业自律。婚庆行业就是以协会为平台，把大家整合起来，形成一定的规模。如果一盘散沙，没有企业核心，协会就支持不下去。”

如何让协会平台强大起来？要提高婚庆公司业务水平、提出档次，要研究婚庆行业发展趋势。借鉴别人的优势，结合南通的婚礼特色，把文化和企业结



合起来。会长单位要多互动，多举办活动，交流合作才能做强。要挑选南通最有影响力的企业，把婚庆公司、婚庆礼品、婚宴酒席、婚纱摄影等行业聚拢起来。找有实力的婚庆企业作为支撑力量，把协会做大，然后把协会做精做强。

名誉会长吴声和指出，协会必须团结婚庆公司和婚庆产业的相关单位，研究婚庆产业的发展方向；加强婚礼主持、婚礼策划等业务培训，以文化来激活婚庆产业。现在，婚庆消费理念已经从物质向精神层面转变，要以文化的方式推动婚庆产业发展。

婚庆企业要团结协作，互惠互利，合作共赢，加强婚庆产业链建设。婚庆行业协会要开展最佳婚庆公司评比活动，评选出南通最佳婚庆模式，组织婚庆礼仪策划人和主持人参加观摩，创造南通婚庆礼仪品牌。

会议形成了以下共识：

一、2014年协会要多开展活动，通过座谈、交流、观摩等多种形式活动，深入进行业务交流，增进会长友谊。

二、扩大行业协会的影响力，加大宣传力度，完善会员信息资料，提高网站的效率。

三、依靠实力企业的组合，形成行业协会的影响力，要做好调研工作，整合行业资源，引导婚庆行业向专业化、正规化、标准化、规范化和产业化方向发展。

四、2014年5月拟举办南通婚庆文化博览会。

五、加快建立新人信息数据库，为婚庆企业提供信息。

六、要加强业务培训，举办最佳婚庆公司评比活动，推出南通最佳婚庆模式。

七、为规范婚庆行业秩序，协会在调查研究基础上，配合工商行政部分取缔非法婚庆公司。

八、协会尽快开办“一卡通”，提供新人婚礼设计、婚宴酒席、花艺布置、婚庆用品等一站式服务。

## 【协会活动】

### 通州湾婚庆产业综合园考察论证会

12月27日上午9点30分，南通婚庆行业协会受通州滨海园区邀请参加婚庆产业综合园论证会。南通婚庆行业协会会长陈军、执行会长周兵、副会长许峥、



陈健、成建东、刘彬彬等会长单位代表，通州规划局、招商局、国土分局各位领导，通州滨海园区管理委员会陆忠华主任、南通大学姜朝晖教授、南通日报社宋捷、南通杰思公共关系咨询有限公司、特邀嘉宾星座婚纱摄影姜彪等人参与了会议并一同参观了滨海园区规划项目。

会议现场，南通大学姜朝晖教授表示，综合园的发展要以政府为主导，搭建好平台，做好核心区的规划，筑巢引凤，为婚礼提供一站式服务。会长、副会长等人从专业的角度也提出了一些建设性的意见，婚庆综合园可以依托滨海园区的

资源优势，将综合园打造成一个爱情见证的地方，让新人有意识的来到这里。婚庆产业综合园应借鉴国外先进案例，建造一些有标志性的建筑，使婚庆产业综合园更能突出主题和婚庆文化。



（图为：参与论证人员与滨海园区开发办领导合影）

此次论证会旨在打造南通婚庆文化核心区，推出集婚纱摄影、婚纱礼服、婚礼仪式、婚品礼品、蜜月旅游、休闲娱乐为一体的婚庆服务综合项目，依托滨海园资源优势及地方特色，促进南通地区婚庆产业的发展。

## **婚庆行业协会受邀参加 2013 中国华东网商峰会 与星光耀携手助力南通产业升级**

12月30日，由星光耀广场、江海堂主办，南通婚庆行业协会、阿里巴巴、舵手班、招商银行等协办的2013华东首届网商峰会在婚协会会长单位普天同庆宴会中心盛大召开。

原南通市政府副市长、南通婚庆行业协会名誉总会长崔印能、南通婚庆行业协会会长陈军、南通婚庆行业协会名誉会长吴声和、执行会长周兵、葛锦祥等出席了峰会。

由江海堂成员、舵手班班长招商银行中小企业服务中心总经理鞠晓君、阿里



巴巴沪苏徽大区总裁王正洪等来自各地的网商精英代表欢聚一堂，共同为华东网商产业发展建言献策。据了解，位于南通新城中心的星光耀广场，将携文化产业大厦、商务地标等顶级商办资源，首次推出网商总部及孵化服务基地，创建南通首屈一指的网商办公环境，推动南通婚庆行业的网商发展，建立和谐、优质的网商环境。

的网商办公环境，推动南通婚庆行业的网商发展，建立和谐、优质的网商环境。

凡是入驻该基地的网商企业，星光耀广场将提供专业服务支持，并为入住网商企业提供最优惠的销售支持；为小微企业提供财务规划、税收规划、及 IPO 规划；同时联系网商巨头领导人，组织论坛，进行交流。



此次峰会旨在打造民营企业综合资源整合服务平台，在场网商精英就目前南通中小网商企业，在日益炽热化的网商环境下，如何做大、做强展开探讨，进一步促进中小民营企业更快、更好的良性发展。

## 祝贺会长单位濠滨论坛 12 周年

### 生日庆典圆满结束



1月12日，南通婚庆行业协会会长单位濠滨论坛12周年生日庆典活动在体育会展中心精彩开幕，现场灯光四溢，台下欢声雷动。这次庆典活动上，濠滨论坛邀请了南通婚庆行业协会会长单位代表共同为濠滨论坛12周年生日助彩！

# 南通婚庆行业协会与南通市餐饮业商会 举办签约仪式 建立友好往来

2014年1月12日下午，南通婚庆行业协会与南通市餐饮业商会在普天同庆宴会中心举行了签约仪式，建立了友好协议。这是南通婚庆行业协会首次与兄弟协会合作，达成了合作共识，增进了协会间的友谊，同时也为今后婚庆行业协会与商会间的沟通、合作、交流开了先河。



南通市餐饮业商会成立于2000年8月，前身为南通市工商联餐饮业公会，商会旨在积极推进行业交流、组织参观学习、开展技术比武、加强人才培养，推介名菜名厨名店、发布市场信息、提供法律援助等方面，为促进行业进步与发展发挥积极的作用。

南通婚庆行业协会会长陈军与南通市餐饮业商会会长蒋玉明在合作书上签字。双方正式成为战略合作友好关系，共同为提升南通服务行业平台作积极贡献。

## 【活动通知】

### 南通喜事网婚宴定制中心



南通婚庆行业协会将开发南通婚宴定制中心，现邀请各会长单位、会员单位及相关酒店积极加入南通喜事网婚宴定制中心，为南通的适婚人群提供方便快捷的个性婚宴订制。

南通喜事网婚宴定制中心作为新人与酒店之间的服务平台，不仅促进婚庆行业创新模式的发展，同时方便新人通

过婚宴定制中心快速搜寻到相应的酒店婚宴信息,打造酒店与婚宴相结合的一站式服务模式。

## 南通婚姻学堂课题征求通知

为弘扬优秀传统文化、开展婚庆文化教育、普及婚礼文化知识、培养婚礼礼仪观念、提升婚礼文明修养,为我市精神文明建设作出贡献。南通婚庆行业协会研究决定2014年将与市文广新局、市民政局、市妇联、团市委、市总工会、南通大学等单位联合主办,由南通婚庆行业协会各会长单位、会员单位协办,针对适婚人群组织开办南通婚姻学堂。



现围绕道德礼仪、南通当地婚礼习俗、男女生理健康、婚姻消费、婚姻相关法律、生活常识等方面征集婚姻学堂课题,为南通适婚人群的教育奉献自己的才智与资源。

课题要求: 1、课件内容一定要适合于本行业。

2、讲师能够正确引导消费观,商业色彩不宜过多,强调公益性。

3、授课方式:以课堂讲课为主(可穿插课堂互动小活动),座谈会、参观、手工课、户外活动为辅。

4、提供材料:课题、课堂PPT、单位简介、主讲老师的个人简介。

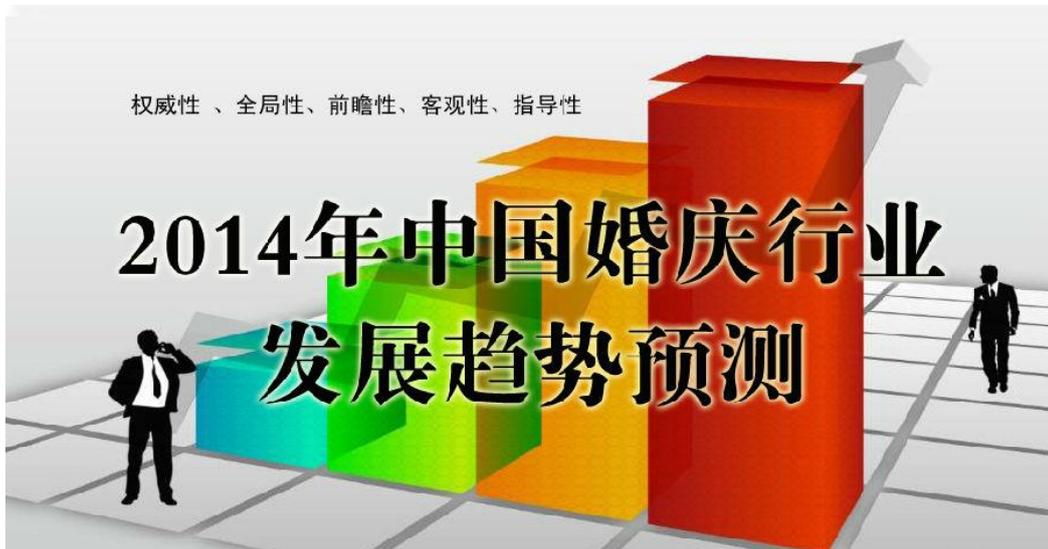
协会就单位提供的资料进行归纳,总结选出最具代表性的话题。提供的课题及材料可发送至邮箱 2207396226@qq.com。

### 【行业资讯】

## 2014年中国婚庆行业发展趋势预测

(来自中国婚庆人网)2014年中国婚庆行业的社会关注度将会持续走高,呈现出蓬勃发展的态势,整个行业都在为满足当代青年多元化、时尚化、个性化追求浪漫婚礼服务的需求而努力,中国婚礼服务行业开始步入了一个建设高峰

期，许多地方都有了投资筹建大型的婚礼服务专业机构或设施的计划，有的已经开始实施，小型单一和传统的婚庆服务企业兴办速度将会放缓，婚庆产业大的产业链正在逐步整合形成，经过多年的市场化发展与培育，中国婚庆行业正在朝着专业化、正规化、标准化、规模化和产业化的方向发展。



一、由于出生率的因素，2014年结婚的人数比上年略有减少，整个市场趋向于平稳，预计全国婚庆行业服务营业额可达到7500亿—8000亿规模。为保持市场的份额，扩大品牌知名度，一些高端婚庆公司开始广泛开拓渠道，占领中低端婚庆市场，婚庆行业发展向靠营销、靠特色、靠服务、靠品质方向发展，新人挑选婚庆服务机构越来越讲究品牌差异化，一般婚庆企业已难以靠所谓的低价与品牌知名度较高的公司抗衡。

二、目前高端餐饮消费日益降低标准，一些高星级酒店和高档酒楼纷纷转向进军婚宴市场，婚宴市场的竞争会更加激烈。2014年会有较多的酒店调整转型涉足婚庆行业，往日的“场地为王”渐显势微。在这种竞争态势的刺激下，预计2014年会由此开始婚礼服务、婚宴的调整，这种调整将持续两年左右，步入到中速增长轨道，之后将会有越来越成熟的利好趋向，所以婚庆行业发展前景看好。

三、从上海、广东等沿海城市出现的婚礼会馆、婚礼创意园区和婚礼服务基地等新兴的婚礼专业服务业态，将会向内地城市扩散，成为一个新的投资热点，随着更多的相关产业对婚庆产业关注，婚庆产业园、婚礼殿堂、婚庆城等一站式综合性服务机构将进一步发展和扩大，资本运作模式将纷纷试水强势进入。

四、由于对举办婚礼认识度的提高，新人对婚礼的要求呈现多样化需求的发

展趋势，婚礼讲文化已成一种时尚，对个性化婚礼的策划和要求新人越来越多，用微电影、动漫、绘画等手段来表现婚礼故事的新人趋向增长。婚礼微电影拍摄是未来婚庆行业的一个流行趋势，也将成为明年婚庆企业的一个重要卖点。

五、选择旅游景点或景区办婚礼、度蜜月和拍摄婚纱照，也将成为一种时尚的选择。新人逐渐开始选择像婚礼宴会设计、婚礼视觉设计、婚纱礼服个人定制、婚姻生活咨询等专业化的婚庆服务。

六、鉴于婚庆行业有关岗位从业人员已经正式被纳入或即将纳入《国家职业分类大典》，2014年婚庆行业将更注重从业人员的技能培训、等级鉴定、颁证工作，婚礼服务从业人员分工协作将更加细化，推动范围继续扩大，婚礼品质将成为主要追求，婚庆服务质量将不断提升。



七、“蜜月定制”、“婚礼私人定制”、“目的地婚礼”、“公益婚礼大讲堂”、“婚礼团队”、“婚庆联盟”等将成为2014年婚庆行业的关键词备受新人的青睐和认可。

八、随着现代服务业的加速发展，一站式婚礼消费作为未来婚庆发展的趋势，无疑将成为现代婚礼消费的主流。一站式服务也将为婚庆行业注入新的发展生机，一站式为新人服务的新格局，让新人的婚礼消费更方便、更简洁。婚庆企业从过去简单性服务向多元化服务大步挺进，规模化、专业化的婚庆服务机构更加被看好。

九、婚庆企业更加注重创建婚庆产业知名品牌，打造核心竞争力。承载着为数众多的婚庆品牌对于产业升级的新希望。股份制、合伙人制、产业联盟等多种体制的婚庆企业形式将会在业内出现，业内外跨界“联姻”，搭建婚庆行业全景产业链。婚庆服务合纵连横、行业内“强强联合”、这都将成为一种发展新态势。

十、传统的婚礼观念及地域婚俗习惯正面临着严峻的挑战，主题婚礼继续成为新婚人群的潮流，多种婚礼文化元素融合，婚礼的形式和内容更加时尚化、个性化、多样化。以中国婚礼文化为背景，兼容其他文明和内涵的“时尚婚礼”，婚礼形式和内容将更注重情感方面的表达，婚礼正在被越来越多的人所重视。

## 【新会长单位推荐】

### 南通童画摄影有限公司

1月18日，南通婚庆行业协会参加了2013年童画儿童摄影有限公司年会，于年会现场举行了授牌仪式，会长陈军、名誉会长刘锦飞向童画摄影公司总经理殷俊颁发了会长单位铜牌。



南通童画正式成立于2007年8月12日，一直致力于打造温馨和浪漫的气氛、优质的服务、专业的品质，在南通享有极高的美誉度。在儿童摄影系列中，我们既擅长经典浪漫的欧式，又精通清新自然的韩式儿童写真，温馨的亲子全家福和浪漫孕妈咪照系列更是主打产品。

童画儿童摄影以个性化的服务、高品质的摄影技术和标准化的流程管理，通过精英团队引领中国儿童时尚摄影潮流；开创一站式家庭记录乐园，以全新理念掀起儿童摄影行业前所未有的革命。童画儿童摄影始终保持着“追求卓越，永远领先”的企业精神，以“不断超越顾客期望值”为目标，致力成为中国儿童摄影行业领先品牌。



“记录孩子点滴成长、铭记父母时刻关爱”是我们的服务宗旨。

公司地址：南通市崇川区洪江路88号天安花园童画摄影会所

联系电话：400 6051361 网址：[www.nttonghua.com](http://www.nttonghua.com)

## 【会长单位推荐】

### 南通普天同庆宴会中心

南通普天同庆宴会中心于2013年12月28日盛大开业。宴会中心坐落于南通市长江南路，紫琅路交界口，地理位置得天独厚，交通便利，总占地面积10000

平方米，提供超大免费停车场，仅装潢投资 2800 万。全厅无柱设计，层高 12 米，高雅的欧式风格，一次性可容纳 1000 人同时用餐。设有超大进口 LED 显示屏。德国进口音响及灯光设计打造与众不同的超豪华宴会场所。

普天同庆宴会中心能为各种模式的会议及宴会提供一流品质的南通宴会中心，南通宴会酒店，南通婚宴酒店专业服务。快捷、高效、周到的专业水准体现在每一个细微之处，每一个细节都力求尽善尽美。宴会中心拥有一支经验丰富、团结敬业的专业管理服务团队。

普天同庆宴会中心地址：南通市长江南路紫琅路口

联系方式：0513-85587979 网址：[www.ntpttq.com](http://www.ntpttq.com)



## 江苏圣果葡萄酒业有限公司



江苏圣果葡萄酒业有限公司成立于 2008 年 1 月，是华东地区唯一一家集加工、灌装、销售于一体的拥有自主品牌、生产高级葡萄酒的专业企业。

甘美的葡萄酒，陪伴了人类文明，向我们走进，越来越受到国人的喜爱。江苏大富豪酿酒科技发展有限公司借此时机投资 2400 万美元，建立了圣果公司。

圣果 100% 进口葡萄酒，公司产品均来自法国、意大利、澳大利亚、智利、阿根廷等世界最著名的葡萄酒产地，完全按照高质量标准严格控制生产工艺和风味调配。产品原料除葡萄果汁外，绝不添加任何水、糖、香精等添加物。公司坐落于长江三角洲地区拥有优越地理和市场优势的江苏省南通市，占地近两百亩，年生产能力 30000 吨，是迄今为止江苏地区葡萄酒行业最大的单项投资。

公司地址：中国江苏省通州经济开发区青岛路 999 号

联系电话：0513-86898888 传真：0513-86512919 网址：[www.saintfruit.com](http://www.saintfruit.com)

# SAINT FRUIT™ 圣果葡萄酒

圣果与您分享**幸福甜蜜**的喜悦

*Saint Fruit To Share With You The Joy Of Happiness*

- 一生甜蜜，圣果见证，圣果婚庆定制酒促销。  
在活动现场订购或预定圣果定制酒一组（一组10箱，58元/瓶，总价3480元），即赠送60瓶雪碧或可乐、免费设计定制标。
- 相亲相爱圣果因为爱 圣果因为爱婚庆葡萄酒促销  
在活动现场订购或预定圣果因为爱婚庆葡萄酒一组（一组10箱，58元/瓶，总价3480元），即赠送60瓶雪碧或可乐、200盒喜糖。
- 注：1）、现场预定产品，收取货款1000元定金。  
2）、所有赠品都与产品一起配送。



圣果微信平台



圣果婚庆定制葡萄酒

若要咨询或者需要酒水服务  
请致电18912871658



圣果·因为爱系列婚庆葡萄酒